

売上・認知度アップにつなげる！

受講料
無料

展示会・商談会 魅力アップセミナー

あなたの商品・サービスの

「ファンづくり」「新規顧客の獲得」を実現しませんか？

セミナー

10月8日(木)
13:30~16:30
定員：20名

個別相談会 (事前申込制)

10月9日(金)
10:00~15:00
定員：5社

会場

青森商工会議所

セミナー：1階 AOMORI STARTUP
CENTER

個別相談会：5階 ミーティングルーム1

対象者

小規模事業の経営者、経営幹部 他

申込

右下二次元コードよりWEBフォームにご
入力いただくか、下記受講申込書にご記
入の上、FAXにてお送りください。

展示会や販売イベントに出展しても、「なかなか来場者が立ち寄って
くれない」「商談にはつながるものの成約まで至らない」と感じたこ
とはありませんか？

展示会で成果を上げるためには、商品の魅力だけでなく、ブースの見
せ方や展示・陳列の工夫、商談につなげる伝え方が重要です。

本セミナーでは、来場者の目を引く展示ブースづくりや効果的な商品
陳列のポイント、**商談シート（FCPシート・雑貨用シート）**の作成
方法、さらに商談後のフォローまで、成果につながる実践的なノウハ
ウを分かりやすく解説します。

カリキュラム

- 1 成果を生む事前準備と「商談シート」のコツ
- 2 魅せ方で印象が変わる！展示陳列の基本と色彩の仕掛け
- 3 自社の強みをわかりやすく伝えよう！「伝わるコトPOP」作成【ワーク】
- 4 参考例ブースから学ぼう
- 5 成果につなげる接客・フォロー術



講師 株式会社エイチ・エーエル 林 由希恵 氏
フラワー、インテリア、食品業界で豊富な経験を持つ。百
貨店・TV通販での商品プロデュース、食品メーカーでのメ
ニュー開発・販路開拓、食品流通に精通。神奈川産業
振興センター経営アドバイザー、農山漁村発イノベーション
中央プランナーを歴任。店舗ディスプレイ、展示会での
見せ方、メニュー開発など、「魅せ方」「売れ方」「食べ方」
を重視した実践的な支援で食の発展に貢献。現場主義
をモットーとし、丁寧に分かりやすい指導に定評がある。
シニアVMDインストラクター

青森商工会議所 経営支援課 行

展示会・商談会魅力アップセミナー 受講申込書

FAX: 017-775-3567

事業所名			業種		
参加者名			個別相談 希望	あり	なし
従業員数	TEL				
	mail				

WEB申込フォーム



*ご記入いただきました個人情報は慎重に取り扱い、本セミナーの運営・管理、その他情報提供のみに使用いたします。

お問合せ 青森商工会議所 経営支援課 〒030-8515 青森市新町1丁目2-18 TEL: 017-734-1311